

イノウエ 高収益性分野に注力 特殊材料など販売拡大へ

ステンレス・高機能
合金流通のイノウエ
(本社〓東京都千代田

区、井上浩樹社長)は、
ステンレスとニッケル
合金、特殊材料の販売
拡大を目指す。幅広い
材料販売やエンジニア
リング事業を軸とした

加工品販売など、収益
性の高い分野に注力す
る。

イノウエはステンレ
スやニッケル合金など
の販売を得意とする流
通。加工を含めた提案
や特殊材料の販売ライ
ンアップを拡充する。

特殊材料の販売では、
化学品原料に使用する
四塩化ジルコニウムや
四塩化ハフニウムの取
り扱いを3年前からス
タートさせて、取り扱
いが本格化した。加工
品の販売は、協力会社
と連携を進めながら、

エンジニアリング事業
の提案を強化し、付加
価値の創出、売り上げ
の拡大を目指す。

井上社長は「提案営
業と、新規ビジネスの
収益力や成長力を常に
評価し、事業ポートフ
オリオの入れ替えや最
適化を実施していき
たい」と話した。

同社の売り上げ構成
は、ステンレスが3割、
合金が3割、加工・エ
ンジニアリングが3
割、その他が1割を占

める。前期(2021
年3月期)は航空機向
けの材料販売が前年か
ら6割減ったが、半導
体関連やプラント向け
が落ち込み分をカバー
し、売上高は過去最高
の51億円だった。19年
に事業承継したエンジ
ン事業の本格化や、17年
に開設した下松営業所
(山口県下松市)、19年
に開設した日立営業所
(茨城県日立市)など
が実を結んだ。